



EMOTIVA CENTRO PARA EL CAMBIO NUESTRO CAMINO... MÓDULO SOCIAL: ■ Habilidades sociales – interacción. - Empatía. - Asertividad: oposición-reafirmación. - Comunicación positiva. - Autoestima/autoconcepto.

EMOTIVA CENTRO PARA EL CAMBIO

4

3







APRENDAMOS A "LEER" LA "CASITA"

• ¿Qué es para ti "relaciones sociales satisfactorias"?
• Si cogieras a un alumno con dificultades en este aspecto, ¿qué le separa a este alumno de ese estado deseado? Concreta dificultades.
• Acude a la casa... ¿Por dónde "cojea"?.
• ¿Por dónde podrías empezar a trabajar?.

ENFOQUEMOS DESDE ESTA NUEVA MIRADA...

8

7



TÚ ERES IMPORTANTE

• Observar: partir de sus necesidades e intereses.

• Acompañar: ser guía y referente emocional para su evolución y desarrollo.

• Autonomía: cuidar y dar seguridad no implica dependencia emocional.

9 10







Las habilidades sociales son las conductas necesarias para interactuar y relacionarse con los demás de forma efectiva y mutuamente satisfactoria.

Permiten expresar los sentimientos, actitudes, deseos, opiniones o derechos de modo adecuado a la situación en la cual el individuo se encuentra mientras respeta las conductas de los otros.

IMPORTANTE .....

Son conductas

Observables, medibles, modificables, entrenables...

Entra en juego "el otro"

Interacción o participación de mínimo 2 personas.

13 14



Todas estas experiencias y aprendizajes van siendo almacenados y creando una estructura neuronal que posteriormente va a CONDICIONAR:

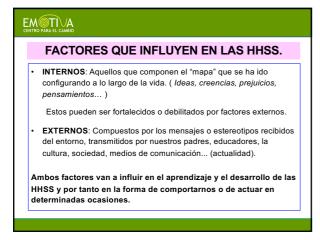
Nuestros pensamientos y emociones.

Nuestra comunicación.

Nuestra conducta futura social, emitiendo un comportamiento u otro.

Nuestra manera de afrontar las distintas situaciones de la vida.

15 16









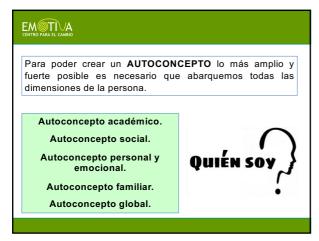




21 22











¿CÓMO SOY...?

- Piensa en SITUACIONES en las que hayas conseguido o superado algo.

- De cada situación destaca cualidades positivas que hayas descubierto en ti en cada situación.

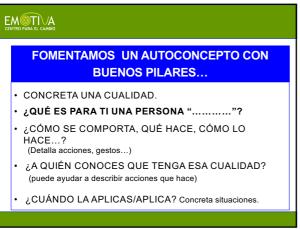
- YO SOY.....

28

27



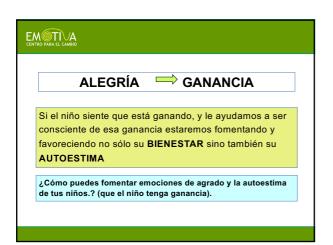




EMOTIVA **AUTOESTIMA**  Sentimiento favorable o desfavorable hacia uno mismo en función de la auto-valoración. • Se refiere a la forma en que cada uno evalúa afectivamente la información procedente del autoconocimiento, es decir, al grado de satisfacción personal: me gusta, no me gusta.

32

31



EMOTIVA ¡QUÉ BIEN QUE SOY...! He aplicado mi valentía cuando Me gusta ser valiente porque me he levantado la mano para permite afrontar situaciones preguntar algo que no sabía. difíciles.

33 34













39 40







ASERTIVIDAD

"Es la capacidad de autoafirmar los propios derechos, sentimientos y opiniones, sin dejarse manipular y sin manipular a los demás"

Olga Castanyer (1996)

Deriva de la palabra aserto, que significa afirmación o seguridad con la que afirmamos una cosa

43 44

"Aquella conducta que permite a la persona expresar adecuadamente oposición (desacuerdos, críticas, decir No, expresar sentimientos negativos, etc.) y afecto (dar y recibir elogios y sentimientos positivos en general), de acuerdo a sus intereses y objetivos, respetando el derecho de los otros e intentando alcanzar la meta propuesta".

La conducta ASERTIVA...

• Es una conducta centrada en uno mismo.

• Consiste en respetar nuestros derechos en la consecución de un objetivo, de forma que no viole el derecho del otro.

• Es la forma adecuada de comunicarnos y enfrentarnos a las situaciones sociales, expresando abiertamente nuestras opiniones, deseos y sentimientos.

45 46

La conducta ASERTIVA...

• La conducta Asertiva se caracteriza por expresar las ideas de forma directa, y tener sentimientos de seguridad.

• Requiere de Empatía, Escucha, Respeto, Concreción.

• Nos permite ser efectivos al comunicarnos con los demás.

EM©TI\⁄A QUÉ ES ASERTIVIDAD QUÉ NO ES ASERTIVIDAD Es una conducta · No es un rasgo de personalidad Puede aprenderse · No es hereditaria ni genética Es respetuosa con uno y con • No es una conducta los demás manipulativa Ayuda a resolver conflictos · No es mágica Facilita la comunicación y · No es convencer a los demás mejora las relaciones La persona es responsable de su conducta No es una conducta que irresponsable No favorece únicamente a la Tiene consecuencias persona asertiva favorables para las dos partes



La conducta ASERTIVA...

• La conducta Asertiva se caracteriza por expresar las ideas de forma directa, y tener sentimientos de seguridad.

• Requiere de Empatía, Escucha, Respeto, Concreción.

Nos permite ser efectivos al comunicarnos con

49 50

Las Personas ASERTIVAS...

- Libertad de expresión.
- Comunicación directa, adecuada, abierta y franca.
- Facilidad de comunicación con toda clase de personas.
- Su comportamiento es respetable y acepta sus limitaciones.
- Se respetan a sí mismas.
- Se orientan hacia objetivos concretos.

SITUACIONES QUE REQUIEREN HABILIDADES ASERTIVAS

• Defender mis propios derechos.

• Hacer y/o rechazar peticiones.

• Hacer y/o aceptar cumplidos.

• Iniciar, mantener y terminar conversaciones.

• Expresar sentimientos positivos.

• Expresar opiniones personales.

• Expresar sentimientos negativos.

• Solicitar cambios de conducta.

• Disculparse y/o reconocer los propios errores.

• Afrontar y/o manejar criticas.

52

51



¿QUÉ NOS DIFICULTA SER ASERTIV@S?

1. No lo he aprendido o lo he aprendido de forma inadecuada.

• Aprendizaje por modelos de comportamiento.

• Educación tradicional: obediencia ciega.

• Concepto equivocado de egoísmo.

2. Factores externos: La otra persona, movida por el deseo de conseguir lo que necesita, nos presiona y pone en marcha diferentes recursos manipulativos (acusaciones , amenazas descalificaciones, agresividad, chantaje emocional...)

## ¿QUÉ NOS DIFICULTA SER ASERTIV@S? 3. Las opiniones sobre mí mismo: "no sé muy bien qué decirle, voy a empeorar las cosas"... 4. Las opiniones sobre el otro: "¡Esta perdido! Se cierra en banda en cuanto menciono el tema"... 5. Miedo a las consecuencias (decepcionar, ser juzgado, perder aprobación, el aprecio, una relación...). 6. Ideas preconcebidas, obligaciones, creencias. "En nuestros días los adolescentes están intratables". "Una buena madre tiene la obligación de educar a su "prole"

- Si volvieras a las dificultades expuestas anteriormente... ¿qué caso sería?

1.- No aprendido o inadecuado.
2.- Factores externos.
3.- Opiniones sobre mí mismo.
4.- Opiniones sobre el otro.
5.- Miedo a las consecuencias.
6.- Ideas preconcebidas, obligaciones, creencias.

55 56



Para desarrollar nuestra
ASERTIVIDAD:

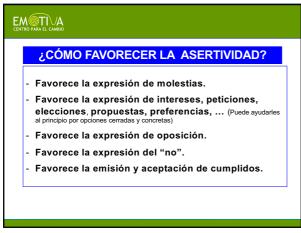
1. Entender y asimilar qué es el comportamiento
asertivo, <u>asumiendo</u> el coste emocional que a
veces conlleva.

2. Distinguir el comportamiento asertivo de otros
comportamientos (agresivo, pasivo y manipulativo).

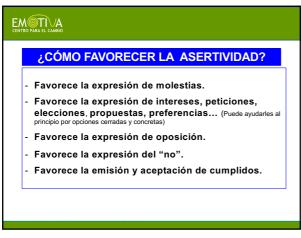
3. Conocer técnicas de comportamiento asertivo.

58

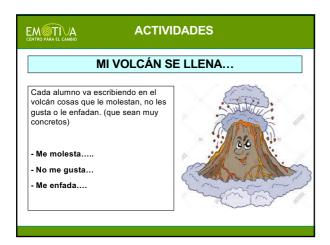
57

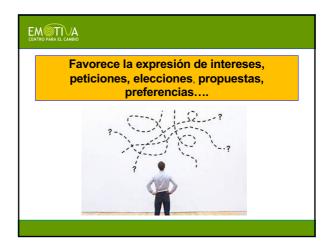










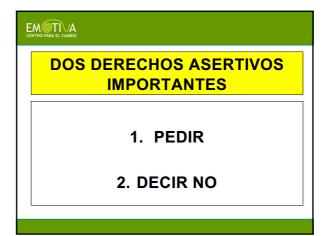


63 64









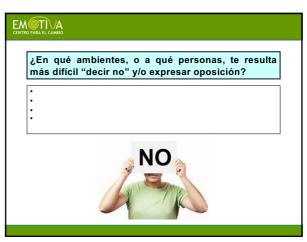


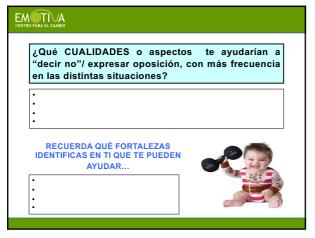
DOS DERECHOS ASERTIVOS IMPORTANTES

1. PEDIR
2. DECIR NO

69 70



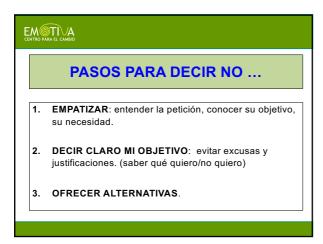




Haz una lista de cosas que NO te gustan, o NO te apetecen hacer y las haces en tu día a día.

&A qué/quién vas a decir NO esta semana?

73 74



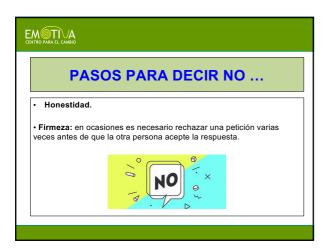
PASOS PARA DECIR NO ...

• El poder del 'no': hay que emplearlo sin miedo. Hay que tener cuidado y no hacerlo junto a frases sustitutivas como 'No estoy seguro' o 'No creo que pueda'. Esto puede ser interpretado como que más tarde podrías decir que sí.

• Brevedad: está bien señalar la razón para rehusar la petición pero no se aconseja desarrollar el tema. Esto supone evitar justificaciones o explicaciones elaboradas.

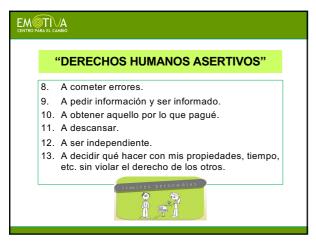
• Respeto.

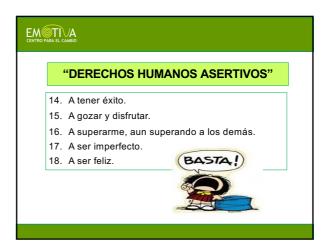
75 76



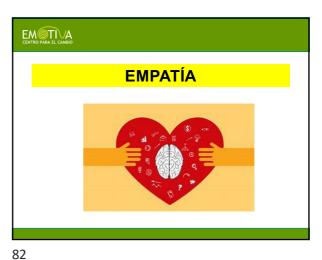
"DERECHOS HUMANOS ASERTIVOS"

1. A ser tratado con respeto y dignidad.
2. A tener y expresar los propios sentimientos y opiniones.
3. A ser escuchado y tomado en serio.
4. A juzgar mis necesidades, establecer mis prioridades y tomar mis propias decisiones.
5. A decir NO sin sentirme culpable.
6. A pedir lo que quiero.
7. A cambiar de opinión.









81







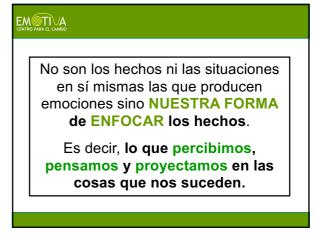






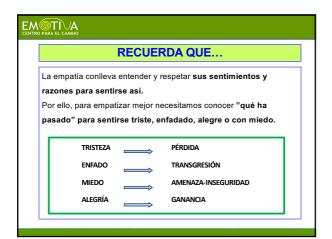
87











EJEMPLO DE ACTIVIDADES...

"RECONOCIMIENTO EMOCIONAL":

Consiste en reconocer las emociones mostradas y relacionarlas con los términos que la definen.

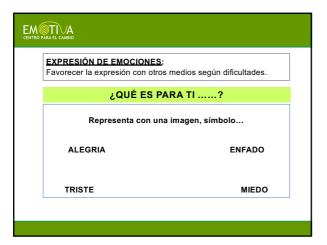
A ODIO

B DIVERSIÓN

93 94











ENFADO = TRANSGRESIÓN

CONFLICTO = "CHOQUE MAPAS"

• Los conflictos y el enfado surgen cuando la realidad no se ajusta a mi deseo.

• Aunque la emoción más común debajo de un conflicto es el enfado, muchas veces aparece acompañada de otras como el miedo, la tristeza...

99 100



¿QUÉ SE NECESITA PARA
MANEJAR/GESTIONAR UN CONFLICTO DE
MANERA SALUDABLE"?

1. ACTITUD. Querer resolver el conflicto por ambas partes.

1. HABILIDADES EN GESTIÓN EMOCIONAL.

1. HABILIDADES COMUNICATIVAS: Expresión emocionalasertividad, escucha activa, empatía...



## RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS DESDE LA INTELIGENCIA EMOCIONAL

## 1.- STOP.

- ¿Quiero solucionar este conflicto/enfado?
- ¿Estoy en calma para poder resolverlo? ¿o necesito hacer algo para bajar mi nivel de activación?

## 2.- IDENTIFICO Y CONCRETO.

- ¿Qué ha sucedido?
- ¿Qué me ha enfadado/molestado? (ambas partes)
- 3.- ¿QUÉ NECESITO O QUIERO? (varias opciones)
- **4.- EXPRESIÓN** (de ambas partes)
- 5.- ACCIÓN (acuerdo)

